

Die Witronic AG mit Sitz in Rothrist (AG) ist ein erfolgreiches, familiär geführtes Schweizer Unternehmen und seit 1966 spezialisiert auf industrielle Mess- und Prüfsysteme im High-End-Bereich. Das Sortiment umfasst modernste Lösungen in der Wiegetechnik, Kraftmessung, Produktinspektion sowie Durchfluss-, Feuchte-, Staub- und Füllstandmessung. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine kundenorientierte Persönlichkeit als

Technischer Verkäufer im Aussendienst für die Romandie (w/m/d)

Deine Aufgaben:

- Betreuung und gezielter Ausbau des Verkaufsgebiets Westschweiz (Romandie), vom Jurabogen über Freiburg und Lausanne bis Genf.
- Aktive Neukundenakquise sowie Pflege und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen in Industrie, Lebensmittel- und Pharmabranche.
- Technische Beratung zu Wiege-, Kraftmess- und Inspektionssysteme sowie den weiteren Messtechnik-Lösungen von Witronic, zugeschnitten auf die Bedürfnisse der Kundschaft.
- Erstellung von Offerten, Verhandlung von Verträgen und Verantwortung für den Verkaufserfolg in der Region.
- Enge Zusammenarbeit mit Innendienst, Service und Geschäftsleitung am Hauptsitz in Rothrist.
- Marktbeobachtung in der Romandie und Rückmeldung von Kunden- und Marktbedürfnissen ins Unternehmen.

Dein Profil:

- Technische Grundausbildung (z. B. Techniker/in, Ingenieur/in oder vergleichbare Erfahrung im technischen Umfeld).
- Kompetente technische Beratung und lösungsorientierte Kundenbegleitung, erfahren in der Bedarfsermittlung und der Ausarbeitung optimaler Lösungen.
- Mehrjährige, nachweislich erfolgreiche Erfahrung im Aussendienst-Verkauf, idealerweise mit Messgeräten, Mess- und Prüftechnik oder vergleichbaren technischen Investitionsgütern.
- Zweisprachig Deutsch/Französisch, verhandlungssicher in Wort und Schrift, zwingende Voraussetzung.
- Wohnsitz in der Romandie, da das Verkaufsgebiet von dort aus betreut wird.
- Selbständige, unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit hoher Reisebereitschaft innerhalb des Verkaufsgebiets.
- Gewinnende, verbindliche Art im Kundenkontakt sowie ausgeprägtes Verhandlungsgeschick.
- Führerausweis Kategorie B.

Was angeboten wird:

- Modernes Firmenfahrzeug zur beruflichen und privaten Nutzung sowie pauschale Spesenregelung.
- Kollegiales Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.
- Umfassende und strukturierte Einarbeitung.
- Moderne und attraktive Anstellungsbedingungen.

Interessiert? Dann bewirb dich jetzt und schicke deine kompletten Bewerbungsunterlagen an fa@ambrosonehrc.ch. Ich freue mich auf deine Bewerbung.

Ambrosone HR-Consulting

Rikonerstrasse 52
8307 Effretikon
www.ambrosonehrc.ch
+41 79 639 13 22

